

Les FNB dans un monde en évolution

Sommaire de l'événement

Il n'y a aucun doute qu'il s'agit d'un contexte difficile pour les placements. Les investisseurs sont aux prises avec une longue liste d'événements marquants : guerre, tensions géopolitiques, turbulences sur les marchés, hausse des taux d'intérêt et inflation inquiétante.

Les conseillers n'ont jamais eu autant besoin d'outils et de stratégies pour les aider à naviguer dans cet environnement. La bonne nouvelle est qu'à l'heure actuelle, l'univers des FNB offre plus d'options que jamais.

Afin d'approfondir cette question, notre plus récent événement a réuni des spécialistes pour discuter de l'univers des FNB dans les conditions actuelles en évolution du marché et de la façon dont les investisseurs les utilisent pour répondre à des besoins complexes de construction de portefeuille.

Collectivement, ce groupe a identifié les questions et les tendances clés qui comptent pour les conseillers canadiens à l'heure actuelle, dont ces cinq points à retenir :

Le monde est incertain. Les environnements macroéconomiques et géopolitiques restent très volatils. La prise de décision en matière de placement est devenue difficile et, à l'heure actuelle, il est essentiel de faire preuve d'agilité, de souplesse et d'efficacité pour diriger les portefeuilles vers les résultats souhaités. Les conseillers se tournent vers une gamme sans précédent de solutions de FNB pour relever ces défis et générer des rendements constants à long terme, réduire le risque et améliorer la diversification du portefeuille de leurs clients.

Les FNB restent résilients. Dans un contexte de volatilité des marchés et de crainte des investisseurs, les flux et les volumes des FNB restent solides et ont augmenté de manière exponentielle. Ils se sont également révélés incroyablement résistants face aux perturbations des liquidités, à la volatilité et aux craintes des investisseurs. Au Canada, les investisseurs ont effectué des placements de 53 milliards de dollars dans les FNB en 2021 seulement, ce qui constitue un record. Il s'agit d'une tendance qui ne va pas ralentir de sitôt : 76 % des conseillers canadiens de l'OCRCVM prévoient d'accroître leur utilisation des FNB au cours des cinq prochaines années.¹

Les investisseurs utilisent les FNB d'une nouvelle façon. Les conseillers se tournent maintenant vers les FNB dans le cadre de leurs placements de base et tactiques, ainsi que pour la gestion du risque et des liquidités. La gamme croissante de produits de FNB offre également aux investisseurs un grand choix en matière de répartition de l'actif pour l'ensemble du portefeuille, qu'il s'agisse d'actions, de titres à revenu fixe, de placements alternatifs ou d'autres stratégies. De plus, leur liquidité intrajournalière permet aux investisseurs d'être agiles dans les marchés actuels.

L'écosystème des FNB est en pleine expansion. Le nombre de produits et d'options de FNB offerts aux conseillers est énorme. Il existe maintenant nettement plus de 1 000 FNB au Canada et plus de 2 000 aux États-Unis. Il est donc important de savoir que les FNB ne sont pas tous construits de la même manière et qu'ils ne fonctionnent pas de la même manière. Il est essentiel de comprendre la construction et le suivi des FNB, tant pour les produits indiciels que pour les stratégies actives. De plus, un FNB de grande taille n'est pas toujours

préférable. C'est l'exposition sous-jacente qui compte, d'autant plus que l'univers des FNB s'étend à des marchés thématiques ou géographiques auxquels les investisseurs commencent tout juste à s'intéresser.

Les FNB canadiens peuvent donner aux conseillers un avantage supplémentaire. Il y a plus de choix que jamais sur le marché canadien des FNB, et les investisseurs devraient envisager de se concentrer sur les produits domiciliés ici. Ces produits peuvent être plus efficaces sur le plan fiscal et offrir une exposition aux matières premières, un élément clé de couverture d'inflation pour les investisseurs. Le Canada a également été l'un des pays les plus performants récemment, en raison de son exposition au pétrole et à l'or. En fait, il s'agit de l'une des raisons pour lesquelles Mackenzie recommande une « surpondération » des actions canadiennes depuis un certain temps.

Pour obtenir de plus amples renseignements de la part de nos spécialistes, veuillez regarder l'événement dans son intégralité.

1 Source : Étude ACFNB Environics auprès des courtiers en FNB

Réservé aux conseillers. Aucune partie des renseignements contenus aux présentes ne peut être reproduite ou distribuée au public, car ces renseignements ne sont pas conformes aux normes applicables sur les communications de vente à l'intention des investisseurs. Mackenzie ne sera tenu aucunement responsable de tout conseiller qui communiquera ces renseignements aux investisseurs.

Le présent document peut contenir des renseignements prospectifs qui reflètent nos attentes actuelles ou prévisions d'événements futurs, ou celles de tiers. Les renseignements prospectifs sont intrinsèquement assujettis, entre autres, à des risques, à des incertitudes et à des hypothèses qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent de manière importante de ceux qui sont énoncés dans les présentes. Ces risques, incertitudes et hypothèses comprennent, sans s'y limiter, les facteurs économiques, politiques et boursiers généraux, les taux d'intérêt et de change, la volatilité des marchés boursiers et financiers, la concurrence commerciale, les changements technologiques, les changements dans la réglementation gouvernementale, les modifications des lois fiscales, les procédures judiciaires ou réglementaires imprévues et les catastrophes. Veuillez examiner attentivement ces facteurs ainsi que d'autres et ne vous fiez pas indûment aux renseignements prospectifs. Tout renseignement prospectif contenu dans les présentes n'est valable qu'au 14 juin 2022. Il ne faut pas s'attendre à ce que ces renseignements soient mis à jour, complétés ou révisés en toutes circonstances, que ce soit en raison de nouveaux renseignements, de circonstances changeantes, d'événements futurs ou autrement.

Le contenu de ce document (y compris les faits, les perspectives, les opinions, les recommandations, les descriptions de produits ou titres ou les références à des produits ou titres) ne doit pas être pris ni être interprété comme un conseil en matière de placement, ni comme une offre de vente ou une sollicitation d'offre d'achat, ou une promotion, recommandation ou commandite de toute entité ou de tout titre cité. Bien que nous nous efforcions d'assurer son exactitude et son intégralité, nous ne sommes aucunement responsables de son utilisation.

Nous pouvons enregistrer les appels et surveiller les appels en direct avec nos représentants des ventes à des fins de formation et d'assurance qualité. Pour en savoir plus, veuillez consulter notre politique de confidentialité.

La protection de vos renseignements personnels est importante pour nous. Veuillez revoir l'Avis sur la protection des renseignements personnels de Placements Mackenzie à l'adresse placementsmackenzie.com/fr/about/legal/privacy-protection.

©2022 Placements Mackenzie, 180, rue Queen Ouest, Toronto (ON) M5V 3K1. Tous droits réservés.